



# 完全個別コンサルティング!

# 「地域No.1塾」講座

“地域No.1塾”になるためのWEB集客・経営戦略ノウハウを、WEB・クチコミだけで1教場で年間200件超の問い合わせを9年連続で獲得する「現役」塾長が直接個別指導!



## 鈴木明男“風雲塾”「地域No.1塾」個別コンサルティングとは…

WEBとクチコミだけで、1教場で定員の4倍以上、年間200件超のお問い合わせを8年連続で獲得する“カリスマ塾長”鈴木明男が講師として、全国の塾経営者と一緒にリアル・WEBの両面から地域No.1の塾を作っていく完全個別コンサルティング型の養成講座、それが「鈴木明男“風雲塾”地域No.1塾個別コンサルティング」です。  
「鈴木明男“風雲塾”地域No.1塾個別コンサルティング」は、現役の塾経営者として結果を出し続ける“カリスマ塾長”鈴木明男が、これまでの塾経営の中で“実践”することのみで培ってきた珠玉のノウハウを各々の状況に合わせて直接共有することで、受講者自身に地域競争から抜け出してもらい、「地域No.1塾」という圧倒的なポジションを勝ち獲っていただく、まさに“実践の場”なのです。

### コンサルティングの方法

それぞれの塾において、環境・状況・業態・塾歴等すべて持っている課題は違います。その状況を踏まえ、完全に各々の課題に合わせたコンサルティングを個別に行います。基本的に5回のコンサルティングで下記の料金がベースになりますが、回数・期間・時期等は個別に相談して決定していきます。毎回のコンサルティングでは課題(宿題)を出し、それを次回までにしっかり実践していただくということを繰り返します。大事なのに塾業界では見過ごされがちな「PDCA」をしっかりと回していく…だから、「地域No.1塾」個別コンサルティングは成果が出るのです。

**PRICE 250,000 円(税別)**

詳しくはWEBサイトをご覧ください。



## 鈴木明男風雲塾

〒134-0088東京都江戸川区西葛西6-8-16 エスエス5ビル 2F

<http://fuunjuku.com/>



**080-4138-8733**



**info@fuunjuku.com**

### PROFILE

#### 誉め育てに優る教育はありません

15年以上、商社で新商品企画開発、営業で世界中を飛び回り、ビジネスマンとして活躍。その際、頭でっかちではない柔軟性、暖かいハートを持ったタフな人材を育て、日本の社会に送り出すことの必要性を感じ、1996年3月、江戸川区西葛西に小中学生対象の学習塾、“学研CAIスクール西葛西教室”を開校。全国にある学研CAIスクール数百校の中でも地域貢献も含めた優秀成績教室として度々表彰を受け、著名な存在となる。2014年4月、学研CAIスクールとのFC契約を発展的に解消し、明利学舎を設立し、現在に至る。



明利学舎 塾長 鈴木明男

### コンサルティング会場詳細

#### 明利学舎

〒134-0088東京都江戸川区西葛西6-8-16  
エスエス5ビル 2F (東西線西葛西駅南口下車 徒歩2分)  
TEL 080-4138-8733



# 鈴木明男”風雲塾”「地域No.1塾」個別コンサルティング概要

「鈴木明男”風雲塾”地域No.1塾個別コンサルティング」は、鈴木塾長が結果を出し続ける原動力となったWEB集客戦略から塾経営の本質・真髄まで、「鈴木式塾経営メソッド」のすべてを、基本5回の個別コンサルティングで直接学べる講座です。

## ①これからの教育のあり方

- 突き抜けた塾経営を実現するための親への啓蒙活動とは
- たくさんのヒントを得られる保護者面談を、必ず「両親」と行う  
こだわりの理由(父親と母親の役割)
- 子どもが安心して教育を受けられる「おにぎりの握り方」とは
- 子どもが伸びるたったひとつの方法、「管め育て」の  
子育て環境作りとは(具体的取組)
- 子ども・親から信頼される塾の「役割」とは
- 子どもに最大の成果を出させる、望ましい親のサポートとは
- だから失敗する! 合格至上主義の誤り
- これからの時代の教育として受け入れられる塾のあり方

【ワークショップ】我が家の「長所ノート」を作成する

## ②塾経営でおさえるべき3つのポイント

- 生徒の能力を劇的に向上させる業界常識と「真逆の」塾経営とは
- 成功している塾は必ずしっかりできている、塾経営で最も大切な  
3つのポイント【教務・運営・営業】
- 講師は正社員で特定分野に集中させる
- 講師が最も能力発揮できる給料の払い方
- 生徒の保護者との信頼関係を生み、クチコミまでを生み出す  
「面接」による絞込み方
- 継続した安定集客を実現する、新聞の折込みやチラシを使わない  
WEB集客戦略の極意
- 塾経営に迷いがなくなる! 塾を「黒字化」させる重要なポイント

【ワークショップ】自塾を徹底的に現状分析し、棚卸しをする  
→問題・課題を根絶するための「PDCA」アクションプランを作成する

## ③塾の個性・独自コンテンツの作り方

- 塾経営におけるUSPの大切さ
- 「7年連続入塾倍率4倍超」という実績を叩き出す 鈴木塾のUSP
- 何でも屋では生き残れない時代
- 他塾と差別化し、圧倒的に差をつける独自コンテンツの作り方
- 生徒の真の学力を向上させ、塾経営をも安定させる  
「国語力=学力」最優先 強化指導とは
- 「国語力=学力」向上のために、14年前から導入している  
脳力開発(速聴・速読)プログラム
- 生徒・保護者を本気にさせ、塾経営の質を高めるために、  
すべて入塾テストで合不合格判定(小1~小6すべて)

【ワークショップ】地域圧倒的No.1になるために、自塾の突き抜けた  
USPを創造する

## ④WEB集客のためのポイント

- 集客コストを最小化し、効果を最大化するWEB集客戦略とは
- ひとりよがりにならない、保護者の方にもやさしいメディア選択方法
- 折角のお問い合わせをムダにしない、確実に成約率の上がる  
ホームページ・スマホHPの作り方
- WEBによる集客・成約効果を最大化し、地域の「有名塾」となるため  
の自塾メディアの現状把握と導線の設計方法
- これだけは押さえておきたいSEO対策の基礎知識
- 広告費の「垂れ流し」に絶対にならない、最も効果的なPPC広告の  
打ち方
- 集客窓口が広がる、効果的なポータルサイトの活用方法

【ワークショップ】自塾のWEB成約率を劇的にアップさせるためのWEB  
集客導線を設計する

## ⑤まとめ・アクションプラン作成・宣言

- 「学び」を確実に「実践」に移すための、前5回の講座内容の  
徹底復習
- やはりこれしかない! 「継続は力なり」
- 鈴木明男風雲塾 第1期生 修了式
- 塾長 鈴木明男から愛すべき「同志」へのメッセージ
- 【ワークショップ】
  - ・自塾を「理想の塾」にするためのビジョン策定とアクションプラン  
作成
  - ・アクションプランの発表
  - ・「地域No.1塾」へのコミットメント宣言

一律のセミナー形式でいくら学んでも、なかなか  
結果を出せない現実をたくさん  
見てきました。

この「完全個別コンサルティング」こそ、  
私が実践してきたことを確実に皆様にお  
伝えできる唯一無二の方法だと  
確信しています。

是非、「地域No.1塾 個別コンサル  
ティング」でお会いしましょう。  
確実な成果が挙がることを  
皆様にお約束します!



## 鈴木明男”風雲塾”「地域No.1塾」講座 申込書

お名前		フリガナ	
貴塾名		貴塾名	
ご住所			
メールアドレス		電話番号	



03-5605-3854



info@fuunjuku.com